

**О НОВОЙ СИСТЕМЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ
ОТНОШЕНИЙ
(СИСТЕМА «СУПЕРРЫНОК»)**

Человек стремится к самопознанию и самосовершенствованию через осознание побед и поражений прежних поколений. В течение тысячелетий человечество прошло несколько этапов развития - от первобытнообщинного строя до эпохи рыночных отношений.

Россия - самая богатая страна в мире. Российские земли расположены от южных морей до полярного края, где имеется огромное количество полезных ископаемых и другие ресурсы, которыми другие страны похвастаться не могут. Но в то же время уровень жизни российского народа очень низкий – по этому показателю мы находимся на 80-м месте в мире.

Одним из показателей жизненного уровня человека является ВВП, приходящийся на душу населения. В России этот показатель - очень низкий. Одной из причин этого является то, что техника российского производства не может конкурировать с западной техникой. В системе рыночных отношений мы вынуждены поставлять на Запад энергоносители и приобретать на Западе технику для производства тех же ресурсов. Это приводит к вымиранию российского машиностроительного комплекса.

Но наш потенциал очень велик и мы не должны допустить этого. Для того, чтобы сделать технику более конкурентноспособной в обычной системе рынка, требуется совершить следующие логические действия:

1. Необходимо привлечь инвестиции;
2. Разработать новую конструкцию техники;
3. Разработать новую технологию изготовления техники;
4. Обновить основные фонды;
5. И, как следствие, выпустить более конкурентноспособный товар.

Экономический анализ, проделанный ЗАО «Ривер» (г.Чебоксары) совместно с Российской Экономической Академией им. Г.В. Плеханова (г.Москва) показал, что для России - это тупиковый путь. Никто и никогда не предоставит соответствующих инвестиций, никто и никогда не продаст России лучшую технологию или конструкцию, словом, никто не захочет иметь конкурентноспособную Россию.

Так что же делать?

Мы решили идти по совершенно иному пути - обойти всех не по технике, а по времени, создать систему экономических отношений, которая сильнее системы «Рынок», и посмотреть, как техника российского производства будет конкурировать с западной в новой системе экономических отношений.

В системе «Рынок» существует 3 основных недостатка:

1. На международном уровне.

Современная система международных отношений строится по принципу «выживет сильнейший» или по принципу «кто кого съест».

2. В системе отношений «Банк-Завод-Потребитель».

Данные субъекты экономических отношений работают по принципу «Лебедь-Рак-Щука», в котором каждый тянет «свое одеяло» на себя.

3. В системе отношений «Завод-Потребитель».

Отношения между этими субъектами основаны на противоречиях и существуют по принципу «чем хуже для другого, тем лучше для меня».

Мы предлагаем новую, не имеющую аналогов в мире систему экономических отношений, условно названную «СУПЕРРЫНОК» (подтверждено авторским свидетельством № 12571 от 27.09.2007г.).

Суть предлагаемой системы заключается в объединении интересов всех его субъектов. В системе «СУПЕРРЫНОК» появляется новый субъект экономических отношений – Компания-Оператор, которая ставит перед собой ряд новых задач.

Рассмотрим новую систему отношений «Компания-Оператор - Потребитель».

При приобретении техники у Потребителя возникает два блока рисков:

1. Финансовые (риски по приобретению техники).
2. Технические (риски по эксплуатации техники).

Компания-Оператор решает эти проблемы следующим образом:

1. Самостоятельно берёт в банке кредитные ресурсы, при этом Потребитель не несёт финансовых рисков.

2. Проблему, связанную со вторым блоком рисков Компания-Оператор решает, предлагая Потребителю не саму технику, а её ресурс, выраженный, например, в моточасах, лётных часах, километрах пробега и т.д., таким образом, освобождая Потребителя от рисков по эксплуатации техники и её техническому обслуживанию.

При этом цена отработанного ресурса предлагается **самая низкая в мире**:

Ч

$Ц_{рес} = \frac{Ч}{З}$, где

З

Ч – стоимость затрат по эксплуатации техники, которая в новой системе экономических отношений за счет внедрения комплекса организационно-экономических мероприятий (стоимости кредитных ресурсов, стоимости самой техники, стоимости технического обслуживания и т.д.), будет самой низкой в мире.

З – ресурс техники, который в новой системе экономических отношений за счет внедрения комплекса организационно-технических мероприятий будет самым высоким в мире.

В результате $Ц_{рес}$ (цена единицы ресурса) будет самой низкой в мире.

Когда мы умножаем максимальный ресурс на минимальную цену, то получим самую низкую в мире себестоимость выполненных работ и, соответственно, самую высокую прибыль Потребителя.

В системе «СУПЕРРЫНОК» Потребитель получает три основных преимущества:

1. Отсутствие финансовых рисков;
2. Отсутствие рисков по эксплуатации техники;
3. Максимальную прибыль;

В результате объёмы заказов на технику российского производства увеличатся в десятки и сотни раз.

Новая система отношений «Компания-Оператор - Завод-Изготовитель».

Компания-Оператор заказывает на Заводе-Изготовителе не саму технику, а её ресурс. Объёмы заказов при этом увеличиваются в десятки раз, и за техническое обслуживание по системе продажи ресурса Компания-Оператор доплачивает Заводу дополнительные денежные средства. В результате Завод получает значительную прибыль для развития своего производства и решения социальных вопросов.

Новая система отношений «Компания-Оператор - Банк-кредитор».

За счёт изменения экономических отношений интересы Потребителя, Завода-Изготовителя, Банка-кредитора, Компании-Оператора, а также Государства - объединяются. В результате получаем более чем 200% гарантии возврата кредитных средств, а кроме того, трёхуровневую систему обеспечения получаемых кредитных средств за счет залога основных средств Завода-Изготовителя, залога изготовленной техники, находящейся в собственности у Компании-Оператора и поручительства Потребителя.

Таким образом, все недостатки системы «РЫНОК» превращаются в преимущества системы «СУПЕРРЫНОК»:

1. Изменение международных отношений - рассмотрим ниже.

2. Второй недостаток системы «Рынок» превращается в преимущество следующим образом: чем больше техника отработает ресурс по более низкой себестоимости, тем выше прибыль Потребителя, тем больше средств Потребитель заплатит Компании-Оператору, а Компания-Оператор в свою очередь быстрее рассчитается с Банком-кредитором. То есть, Система «Лебедь-Рак-Щука» превращается в систему (условно) «Бурлаков на Волге», мы тянем баржу в одном направлении.

- 1 фактор – от экипажа («человеческий фактор»);
- 2 фактора связаны с работой наземных служб обеспечения полетов.

В системе «СУПЕРРЫНОК» вероятность несчастных случаев зависит от 3-х факторов, в том числе:

- фактор, связанный с лётным часом;
- фактор, связанный с экипажем;
- фактор, связанный с работой наземных служб.

Система продажи лётных часов самолёта – это самая надёжная система в мире.

2. Цена билета.

Так как цена лётного часа самая низкая, то и цена билета будет самой низкой в мире - вот решение проблемы снижения цен на билеты.

3. Комфорт.

Современный российский самолёт по своему уровню комфортабельности соответствует самому высокому мировому уровню.

4. Шумы.

При соответствующей доработке указанные типы самолётов полностью отвечают 5-й главе ИКАО и могут эксплуатироваться в течении ближайших 50 лет.

5. Расход топлива.

Расход топлива у российских самолётов приближен к международному уровню.

В новой системе экономических отношений Государство получает только одни преимущества. Например, вложение средств из инвестиционного фонда на возвратной основе на сумму 150 млн. долларов в Казанский авиазавод, а также такой же суммы в Ульяновский авиазавод на подготовку производства, позволит привлечь в течение ближайших 10-ти лет в каждый из этих заводов до 5-ти млрд. долларов, при этом никаких финансовых рисков нет.

Подведем итоги. В результате внедрения системы «СУПЕРРЫНОК» в авиакомплексе получаем следующие преимущества:

1. Поднимется уровень развития авиазаводов России, а также сотен заводов-поставщиков комплектующих изделий для изготовления самолетов.

2. В небе будут летать в основном российские самолёты.

3. Надёжность российских самолётов будет самая высокая в мире.

Данную систему экономических отношений можно распространить:

- на сельскохозяйственный комплекс, при этом объёмы заказов на технику российского производства увеличатся до 20-ти раз;
- на строительство автомобильных дорог, при этом эффективность строительства дорог увеличится до 20-ти раз;
- на горнопромышленный комплекс (нефтяной, газовый, металлургический, алмазо- и золотодобывающий комплексы и др.);
- на нефте- и газодобычу;
- на химический комплекс (обновление основных фондов);
- на энергетический комплекс (обновление основных фондов);
- на транспортный комплекс (в том числе: автомобильный, тракторный, железнодорожный, морские и речные суда);
- на машиностроительный комплекс, включая станкостроение;
- на строительство жилья и другие комплексы, в которых используются средства производства.

Для реализации развития всех вышеперечисленных комплексов в системе «СУПЕРРЫНОК» необходимо разработать принципиально новые концепции на ближайшие 20 лет.

В результате Россия получит следующие преимущества:

1. ВВП России увеличится в десятки раз;

2. По уровню жизни мы войдём в первую десятку ведущих стран мира;
3. Не будет финансовых кризисов;
4. Мы решим продовольственную проблему не только своего населения, но и сможем поставлять огромное количество продовольствия за рубеж.

Мы показали, как два минуса системы «РЫНОК» превращаются в плюсы системы «СУПЕРРЫНОК».

Теперь рассмотрим, как изменятся в системе «СУПЕРРЫНОК» международные отношения. Мы проработали новую систему экономических отношений на международном уровне по двум комплексам:

1. По горнопромышленному комплексу (на примере фирмы Cammins, США).
2. По авиационному комплексу (на примере фирмы Rolls-Roys, Германия- Англия).

Фирма Cammins производит двигатели для техники горнопромышленного комплекса – для бульдозеров, грейдеров, экскаваторов, автомобилей и т.д.). Мы предложили следующую схему: на технику российского производства установить американские двигатели и продавать эту технику по системе продажи ресурса по цене на 10% ниже мировых цен.

Фирму Cammins заинтересовала эта схема и предложила нам систему своих специализированных центров по всему миру для ее реализации. Таким образом, в данной схеме США работают на Россию, а Россия в свою очередь на США. Мы создаём совместный продукт и по системе продажи ресурса поставляем технику во все страны мира.

Аналогичную работу мы провели с фирмой Rolls-Roys, которая производит авиационные двигатели. Совместный продукт нашей деятельности – это самолет ТУ-334-120. Компания Rolls-Roys также предоставила нам всю свою систему специализированных центров по всему миру для реализации новой системы. Большую заинтересованность в поставке данных самолётов по системе продажи лётных часов проявили такие страны как Китай, Иран, Индия, Саудовская Аравия (объемы заказов исчисляются сотнями единиц). В настоящее время было бы актуально поставлять данные самолёты в связи ростом цен на топливо в такие страны как США, Германия, Италия, Греция и др.

И это не предел, ведь систему «СУПЕРРЫНОК» можно внедрить ещё во множество комплексов на международном уровне. В результате и первый минус системы «РЫНОК» превращается в плюс системы «СУПЕРРЫНОК».

Все ведущие страны мира будут объединять свой экономический потенциал, создавать совместные предприятия, взаимовыгодно работать друг на друга и поднимать экономику третьих стран. Это приведёт к объединению интересов всех стран, к созданию новой системы международных отношений.

В целом система «СУПЕРРЫНОК» - это будущее России и мировой экономической системы, где человеческие отношения будут соответствовать уровню интеллекта, а не уровню отношений в животном мире.

Разработав новейшую систему экономических отношений, мы решили доказать её эффективность в строительном комплексе, создав Ассоциацию «Берег». Ассоциация «Берег» является некоммерческой организацией, что позволяет минимизировать стоимость строительства и расходы по эксплуатации построенного микрорайона.

Мы приобрели на берегу реки Волги в черте г. Чебоксары около 50 га земли и решили построить самый лучший и с самым высоким уровнем жизни жилой микрорайон «Соляное». Ассоциация «Берег» осуществляет строительство объектов недвижимости, дорог и коммуникаций по системе продажи ресурса (системе «СУПЕРРЫНОК») с гарантией не менее 140 лет. В сущности, все этапы строительства ведутся по системе «СУПЕРРЫНОК».

На первом этапе был разработан генплан микрорайона ведущими специалистами проектного института «ЛЕНГИПРОГОР». За основу были взяты проекты трех немецких

городов, расположенных на берегу реки Рейн - Фридрихсхафен, Линдау, Ровенбург, где ландшафт и климат во многом схожи с нашим местом застройки.

Принципиальные отличия данного генплана:

1. По мнению самих специалистов института «ЛЕНГИПРОГОР», генплан разработан на уровне мировых стандартов и является одним из самых лучших в России.
2. При разработке генплана на первое место был поставлен Человек с его интересами, а на второе место - СНИПы (обычно - наоборот).

На следующем этапе группа архитекторов во главе с главным архитектором г. Чебоксары Башаровым Р.М. был разработан Проект детальной планировки (ПДП).

ПДП микрорайона «Соляное» предусматривает строительство 15-ти многоквартирных домов, 350-ти коттеджей (индивидуальных жилых домов), 125-ти индивидуальных жилых домов с объектами для предпринимательской деятельности, детских садов, школ, оздоровительного центра, больницы, стадионов, крытых теннисных кортов, бассейна, яхт-клуба, детского дома и дома для престарелых. Словом, в ПДП заложено всё необходимое, чтобы жители микрорайона чувствовали себя комфортно.

ПДП был утверждён на градостроительном совете г. Чебоксары.

На следующем этапе мы получили технические условия на подведение коммуникаций, мы провели воду, газ, электроэнергию и построили канализационные сети. Разделили всю землю на отдельные участки в соответствии с ПДП и только после этого приступили к строительству объектов на основании рабочей документации.

Ассоциация «Берег» выполняет три функции: Заказчика-Застройщика, Хозяина и будущей Администрации.

В чём заключаются функции Заказчика - мы объяснили выше.

Как хозяйева микрорайона мы создаём условия для строительства всех объектов, и помогаем будущим жителям в освоении территории.

В будущем Ассоциация «Берег» перерастёт в местную Администрацию. 500 собственников коттеджей и 500 собственников квартир изберут правление. Не будет чиновников как таковых, не будет взяточников и бюрократии. Выполняем требования собственников – работаем, если нет - то найдут замену.

Некоммерческое Партнерство «Берег-строй» выполняет функцию генерального подрядчика строительства микрорайона и, в дальнейшем, будет осуществлять техническое обслуживание всех объектов, дорог и коммуникаций.

Рабочая документация разработана на уровне мировых стандартов, включая - планировочные решения, вид фасадов, безопасность, экологическую чистоту и т.д. Также нами разработана технология производства строительных материалов, не имеющая аналогов в мире (например, светящийся кирпич). От асфальта мы отказались, все дороги и тротуары предполагается делать из брусчатки, что снизит затраты на ремонт дорог и тротуаров в течении 50 лет до 20-ти раз. Также мы отказались от услуг городского «Водоканала» в пользу двадцати артезианских скважин, одну из которых направим на обслуживание бассейна с минеральной водой. Канализационными системами выступают 5-ти ступенчатая система очистки «Биотал» и «Топол-Эко». Строительство микрорайона ведётся в конкурентной борьбе между семью субподрядными организациями: «Экопан-Поволжье», «Полистром-Ч», «Весна», «Каркас-Ч», «КР», «Дизайн», «Баунжиниринг».

В микрорайоне будет царить совершенно другой микроклимат, основанный на взаимопонимании и взаимопомощи.

Если охарактеризовать систему «РЫНОК» в целом, то это - уровень животного мира, это хаос, беспорядок, конфликты и войны, это финансовые кризисы, богатство одних и нищета других.

Система «СУПЕРРЫНОК» - это уровень человеческих отношений, это порядок и надежность, отсутствие конфликтов, единство интересов, развитие всех стран мира, совершенно другие международные отношения, это будущее Человечества.